

# 全体勉強会10月 part1

# マインド編

By らんてい

## ■今日の勉強会のテーマ

**「学ぶ姿勢」**

## ■質問です

自分は学ぶ姿勢について  
しっかりとできている！！

と自信を持って手を挙げられますか？

## ■質問です

自分は学ぶ姿勢について  
しっかりとできている！！

と自信を持って手を挙げられますか？

## ■なぜこんな話？

- ① そもそも質問・相談しない
- ② 自分で考えていない
- ③ 聞いたら聞きっぱなし

## ■① そもそも質問・相談しない

質問・相談もせずに  
稼げるならもう結果出てます。

出ていないのであれば、  
どうするべきでしょうか？

## ■よくあるパターン1

相談しづらい、、、  
と思っている人は考えを改めましょう。

相談する相手が忙しそうと思って  
質問しないよりも結果を出してもらって  
独立してもらうことが指導する側が望むこと。

## ■よくあるパターン2

何を相談してよいか分からない、、、

現在の状況をしっかりと伝えることで、  
相手からどう進むべきか道を教えてもらう。

## ■よくあるパターン3

質問・相談がない。。。。

つまり、前に進んでいないということ。  
新しいことを進めようとしていないので、  
停滞していることを意味します。

## ■② 自分で考えていない

どうしたらいいですか？

こんな質問をしている人はいませんか？

## ■② 自分で考えていない

こんな質問をしていたら、  
どうなると思いますか？

考える力が付かずに、  
誰かがいないと方向性を決められない  
体質になり、一人で稼ぐ力が身につかない。

## ■ どうするべきか？

どんな案があるか自分なりに  
「チープなアイデア」でもいいから  
まずは考えてみましょう。

「洗い出し」をするという作業が  
何よりも重要です。

## ■洗い出したら？

洗い出して3パターンぐらい何かしらのアイデアが出たらどれがベストなのか、メリットデメリット・実現可能なのか根拠や理由を考えてみましょう。

ここではじめてよい相談ができます。

## ■考える習慣づけが大事

ダメならダメなりに考える。  
考えるからこそ考える力が身につく。  
考えないで聞くと右から左に流れていく。

インプットしても  
アウトプットしないのと同じです。

## ■何よりも大事なものは

なぜ、そのアイデアなのか？

なぜ、その案なのか？

なぜ、そうするべきかなのか？

相談した人からの回答の  
考え方や理由を聞きましょう。

## ■③ 聞いたら聞きっぱなし

正直な話

僕はムカつきます (笑)

## ■そもそも、、、

相談するということは、  
「人の時間を奪うこと」

これに対して感謝ができない人間が  
到底稼げるとは思えません。  
気遣いができる視点があるからこそ、  
他でも色々な気づきの視点があるわけです。

## ■ どうすべきか？

相談した内容を実践した結果、  
どうなったか結果をフィードバック。

これが相談した人への感謝の気持ちを表した  
行動ではないでしょうか？

## ■その結果

もっと教えくなるし、  
さらに深く一緒に考えます。

全員が全員そうではないかもしれませんが、  
少なくともNEXTのマスターはそうです。

## ■質問です

自分は学ぶ姿勢について  
しっかりとできそうだ？

と思うことができましたか？

## ■楽しみにしています

各マスターから  
メンバーからの相談が増えすぎて  
マジでツライ・・・  
と愚痴がこぼれるのを（笑）

■おわりに

努力もせずに稼ぎたい  
とかいってんじゃねー

理想ばかり→小さな目標から達成しろ

時間がない→作れ、スキマを探せ

インプットバカ⇒インプット＋アウトプットバカ